



## Vacature:

### Sales medewerker bij media-uitgeef vastgoed platform VGVisie

#### **Over ons:**

Wij zijn een toonaangevend media-uitgeef vastgoed platform dat hoogwaardige producties levert. Ons doel is om de vastgoedwereld te informeren en te inspireren met diepgaande analyses, exclusieve interviews en innovatieve inzichten.

#### **Functieomschrijving:**

We zijn op zoek naar een gedreven en ambitieuze Sales Medewerker die ons helpt onze premium abonnementen tak verder uit te breiden.

Als Sales Medewerker ben je verantwoordelijk voor het (telefonisch) benaderen van zowel bestaande als potentiële klanten met als doel ons premium abonnement te verkopen. Je speelt een cruciale rol in ons team en draagt direct bij aan de groei en het succes van ons platform.

#### **Werkzaamheden:**

- Proactief telefonisch benaderen van bestaande klanten om hen te informeren over de voordelen van ons premium abonnement;
- Actief benaderen van nieuwe klanten en leads genereren via diverse kanalen;
- Relaties opbouwen en onderhouden met klanten om herhaalde verkoop en loyaliteit te bevorderen;
- Werken met targets en het behalen van verkoopdoelstellingen;
- Feedback verzamelen van klanten om de dienstverlening en het productaanbod continu te verbeteren.

#### **Wat wij bieden:**

- Een zeer aantrekkelijke beloning, inclusief een competitief basissalaris en bonussen gebaseerd op prestaties;

- Een stimulerende werkomgeving waarin je wordt uitgedaagd om het beste uit jezelf te halen;
- Professionele ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden binnen ons groeiende bedrijf;
- Ondersteuning en training om je te helpen slagen in je rol.

**Wat wij vragen:**

- Minimaal een afgeronde mbo-opleiding;
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en een professionele telefoonstem;
- Een proactieve en resultaatgerichte houding;
- Ervaring in telefonische verkoop is een pre, maar gedreven starters zijn ook welkom;
- Ambitie en doorzettingsvermogen om targets te halen en te overtreffen;
- Een klantgerichte instelling en het vermogen om relaties op te bouwen.

**Sollicitatie:**

Ben jij de gedreven en ambitieuze sales professional die wij zoeken? Stuur dan je cv en een motivatiebrief naar Erwin Asselman ([werkenbij@young.media](mailto:werkenbij@young.media)) en overtuig ons waarom jij perfect bent voor deze functie.

Wij kijken uit naar jouw sollicitatie!

Kijk voor informatie op [vgvisie.nl](http://vgvisie.nl)