

OnzeAuto.

SVEN HILDEBRAND, *producteigenaar vastgoed*
SANNE OVERBEEK, *marketingmanager*

DE DEELAUTO ALS COMMUNITY-BUILDER

Terwijl gemeentes en ontwikkelaars naar oplossingen zoeken voor ruimtegebrek en binnenstedelijke drukte, biedt **OnzeAuto** een oplossing voor beide, en investeert daarbij ook nog eens in communities. **Sven Hildebrand** en **Sanne Overbeek** van OnzeAuto ervaren het dagelijks: deelauto's zijn geen stads nieuwigheidje meer, maar een oplossing die overal in Nederland passend is.



VERVOERSARMOEDE BESTRIJDEN

In vastgoedprojecten wordt deelmobiliteit vaak opgenomen bij de vereisten, bijvoorbeeld omdat er met een heel kleine parkeernorm gebouwd moet worden. Dat dat samen kan gaan met een sociale opdracht, komt mooi tot uiting in een gebiedsontwikkeling in Den Haag Zuid-West. Daar introduceert OnzeAuto deelmobiliteit voor bewoners met hulp



‘VOOR VEEL MENSEN IS DIT DE VOORDELIJGSTE MANIER OM EEN AUTO TE KUNNEN GEBRUIKEN’

SVEN HILDEBRAND

*producteigenaar vastgoed
OnzeAuto.*

WELKE WAARDEN WIL JE UITSTRALEN:

Betrokkenheid, loyaliteit en optimisme

WAT WIL JIJ MENSEN MEEGEVEN:

Alles wat groot is, is ooit klein begonnen. Begin bij jezelf en bij wat jij kunt bijdragen

WAT IS JE DIEPSTE DRIJFVEER:

Mensen helpen, positiviteit brengen en het verschil maken

HOE GA JE OM MET UITDAGINGEN:

Voor elke uitdaging is een oplossing, ook al is het soms even zoeken

DURF JIJ GROOT TE DROMEN:

Ik droom ervan om later trots terug te kijken op iets dat echt verschil maakte, samen opgebouwd met anderen

SANNE OVERBEEK

*marketingmanager
OnzeAuto.*

WAT WIL JIJ BIJDRAGEN:

Minder bezit, meer verbondenheid

WELK BOEK LEES JE NU:

Duurzame verleiding van Marjolijn Meynen en Ed Stibbe

WAT MOTIVEERT JOU:

Als iets kleins (handeling of gebaar) onverwacht veel impact heeft

HOE GA JE OM MET ERGERNISSEN:

Omdenken en doorgaan

WELKE STAD ZOU JE WILLEN WONEN:

Een stad die nog niet bestaat - groen, gedeeld en ontworpen voor mensen, niet auto's

‘RUIJTE MOET NIET OPGAAN AAN PARKEERPLAATSEN, MAAR AAN PRETTIGER WONEN’

van de gemeente. ‘Het gaat om een aantal wijken waar veel vervoersarmoede voorkomt: bewoners hebben weinig geld en geen of slecht eigen vervoer.

In die wijken worden komende jaren 20.000 extra woningen gebouwd, maar is er uiteraard geen plek voor 20.000 extra parkeerplekken. ‘Met behulp van de gemeente bieden we daar deelauto's aan tegen lagere tarieven zodat iedereen in de wijk kan meedoen. Zo wordt de parkeerdruk verminderd, geef je mensen bewegingsvrijheid en meer mogelijkheden. Gebiedsontwikkelaars die daar gaan renoveren en ontwikkelen kunnen aanhaken en op die manier zorgen voor een haalbare lage parkeernorm bij al die nieuwe woningen, én tevreden bewoners.’

MOBILITEIT ALS UITGANGSPUNT

Een project waarbij de mentaliteit van OnzeAuto al in het DNA van de wijk zit, is De Caai in Eindhoven. Op de plek van de voormalige Campina-fabriek wordt een stadswijk ontwikkeld waar shared space, groen en gezond de uitgangspunten zijn. Er komen 700 woningen te staan, en communityvorming is vanaf het begin het uitgangspunt. ‘Dat komt tot uiting in gezamenlijke ruimtes en tuinen, maar dus ook in gezamenlijke auto's.’

‘Ruimte moet niet opgaan aan parkeerplaatsen, maar aan prettiger wonen. Eén parkeerplaats is ongeveer zo groot als een slaapkamer. Het mooie is, dat bewoners die afstand doen van hun parkeerrecht, duizenden euro's korting krijgen op hun woning. Voor veel mensen is dat een no brainer; zij hoeven geen eigen auto voor de deur, maar ze willen wel mobiel zijn. Of dat nou met een deelauto, met het OV of met de fiets is, maakt dan niet zo uit.’

VAN UITDAGING NAAR OPLOSSING

Bij OnzeAuto zijn ze nog niet klaar met innoveren. ‘Of je als ontwikkelaar nu waarde wil toevoegen aan een binnenstedelijk project, of als gemeente het goede voorbeeld wil geven door deelauto's in te zetten die ook door bewoners gebruikt kunnen worden. We denken graag actief mee met organisaties, gemeenten en vastgoedontwikkelaars die voor specifieke mobiliteitsuitdagingen staan. De tijd is er absoluut rijp voor!’